



Persönliche Angaben

Vollständiger Name:	
Alter:	
Staatsangehörigkeit:	
Höchster Bildungsabschluss:	
Kontaktinformationen: (Telefon, E-Mail)	
LinkedIn-Profil oder professionelle Website (optional):	
Aktuelle Position und Arbeitgeber:	
Frühere Positionen und Dauer:	

Relevante Erfahrung

Beschreiben Sie Ihre Erfahrung mit GNSS- und RTK-Geräten.	
Haben Sie mit spezifischen GNSS-Modellen gearbeitet, die den Nerxon-Modellen N100, N300 oder N500 ähneln? Wenn ja, welche?	
Erzählen Sie von Ihren früheren Positionen im Vertrieb und in Führungspositionen.	
Was waren Ihre Hauptaufgaben und Erfolge?	
Beschreiben Sie Ihre Vertrautheit mit Tools wie AutoCAD, Augmented Reality (AR) und Kartentechnologien.	
Wie haben Sie diese Tools in Ihren früheren Rollen eingesetzt?	

Verständnis von Nerxon und seinen Produkten

Was wissen Sie über die GNSS-Geräte von Nerxon (N100, N300, N500)?	
Wie schätzen Sie diese Produkte im Vergleich zur Konkurrenz in Bezug auf Leistung und Funktionen ein?	
Für welche Branchen halten Sie unsere GNSS-Geräte für besonders wichtig?	
Wie würden Sie den Verkauf dieser Produkte an diese Branchen angehen?	

Strategische Vision und Vertriebsansatz

Skizzieren Sie Ihren Ansatz zur Entwicklung und Umsetzung einer	
---	--

Verkaufsstrategie für leistungsstarke GNSS-Geräte.	
Wie würden Sie Einwände und Herausforderungen beim Verkauf dieser fortschrittlichen Produkte bewältigen?	
Beschreiben Sie Ihren Führungsstil und wie dieser zu Ihren bisherigen Erfolgen beigetragen hat.	
Wie planen Sie, ein Vertriebsteam in einem High-Tech-Umfeld zu führen?	
Technische Fähigkeiten und Wissen	
Beschreiben Sie Ihre technische Expertise im Zusammenhang mit GNSS-Technologie und Vermessungsgeräten.	
Wie vertraut sind Sie damit, komplexe technische Konzepte Kunden zu erklären?	
Wie würden Sie die individuellen Funktionen unserer Produkte, wie die benutzerfreundliche App und die Type-C-Batterie, verwalten und bewerben?	
Leistungskennzahlen und Ziele	
Welche Metriken oder KPIs haben Sie in früheren Positionen verwendet, um Ihren Erfolg zu messen?	
Wie planen Sie, Verkaufsziele für die Produkte von Nerxon zu erreichen und zu übertreffen?	
Was sind Ihre unmittelbaren Ziele für die ersten 6 Monate in dieser Rolle?	
Wie würden Sie Ihre Ziele mit den übergeordneten Geschäftsstrategien von Nerxon in Einklang bringen?	
Kulturelle Passung und Unternehmenswerte	
Wie stimmen Ihre persönlichen und beruflichen Werte mit der Mission und Vision von Nerxon überein?	
Beschreiben Sie eine Situation, in der Sie Werte gezeigt haben, die denjenigen von Nerxon ähneln.	
Wie halten Sie sich über Branchentrends und Innovationen auf dem Laufenden?	
Nennen Sie ein Beispiel dafür, wie Sie sich an Veränderungen oder Innovationen in Ihrem Bereich angepasst haben.	

Nerxon Unternehmen

Führungskraft-Kandidat

Name (Vorgesetzter):

Unterschrift: _____

Datum:

Name:

Unterschrift: _____

Datum:



Address: Satteläcker 17, 70565 Stuttgart, Germany

Phone: 00491635197153

Email: Info@nerxon.com

Instagram: @_Nerxon_

Telegram: @Nerxon_company